

AGENDA DEL EXITO

¡LLEVA TU NEGOCIO
MLM AL SIGUIENTE
NIVEL!



Mantra de Liderazgo

Soy un formador de líderes integro, tolerante y amoroso. Me comprometo con mi comunidad, con mi negocio y con mis metas.

Soy un imán de bienestar y abundancia que llegan a mi en grandes cantidades. Me siento feliz y agradecido por todas las vidas que puedo impactar con mi pasión.

AGENDA Y SISTEMA DE TRABAJO DIARIO

LUNES

MARTES

MIÉRCOLES

JUEVES

VIERNES

SÁBADO



8:00 - 8:30

SESIÓN DIARIA - CIRCULO ELITE

10:00 A 11:00

AM POWER

11:00 - 12:00

PRESENTACIÓN DE NEGOCIO

19:00 - 20:00

PRESENTACIÓN DE NEGOCIO

20:00 - 21:00

CORPORATIVO:
PRESENTACIÓN +
LLAMADA DE ARRANQUE

CORPORATIVO:
PRESENTACIÓN +
CONSEJO MÉDICO

CORPORATIVO:
PRESENTACIÓN USA

RECOMENDACIONES IMPORTANTES



ULTRA PRODUCTIVIDAD ULTRA PRISA	TÉCNICA POMODORO
PREPARA TU GUIÓN	TENLO POR ESCRITO (BULLETS)
TOMA AGUA	INVITACIÓN
MANDA INVITACIÓN EN CANVA	ÚNICAMENTE PRESENTACIÓN GRUPAL
LLEVA UN EXCEL (BITÁCORA)	INVITADO / ASISTIÓ / LE INTERESÓ

Objetivo 10 días: 250 personas

FÓRMULA DE INVITACIÓN ÁGIL DE RAFA ALATORRE

ostura
Tono
Firmeza
Claridad

Contexto

- ¿Dónde estoy?
- ¿Por qué te escribo?

Familiaridad

- ¿Qué nos conecta?
- MLM
- Emprendedor
- \$\$\$
- Bueno
- Desarrollo Personal
- Médico
- Elegante
- Nómada Digital
- Negocios con gente
- Poco tiempo

Invitación

- Edificación...
 - Interés...
- ↓
- HOY**
- Escacez
 - Rentable
 - Divertido
 - Calidad
 - Gente Increíble
 - Posicionando Líderes
 - Ya tengo tu Suite
 - Tienes que escuchar

Mini Propuesta

- Presentación 19hrs.
- ↓
- MI VISIÓN**
- Yo sé \$\$\$
 - Tengo un Equipazo...
 - Somos el Real Madrid del MLM
 - Tenemos estrategias ONLINE

TAN FELIZ Y AGRADECIDO...



Estoy tan feliz y agradecido(a) ahora que soy

para _____

(ANOTE UNA FECHA)

DONE

BANCO UNIVERSAL ILIMITADO

Tus deseos son órdenes

Fecha de expedición / /

Páguese a _____

La cantidad de _____

\$

Titular Universo. Ley de la Abundancia

Firma Universo Ley de la Abundancia

⑆843 732738⑆ 843 732738

Créelo, siéntelo y vívelo
MI FE MUEVE MONTAÑAS

RAPIDO COMIENZO AL ÉXITO

logo

Domina Los 4 pasos Al éxito (completar en 72horas)

1. Enlista 5 razones especificas de por qué harás esto y envíasalas a tu líder.

2. Haz tu lista (Queremos ayudarte a arrancar)

- Crea una lista de 50 contactos e invítalos a tu oportunidad

Por WhatsApp para socios comerciales:

* Si hubiese una manera de ganar más dinero aparte del que ganas, lo considerarías?

(9 de 10 dirán que si)

Dale seguimiento con:

Te compartiré un video corto para que conozcas los pormenores básicos de la oportunidad que tengo para ti, míralo y dependiendo de tu nivel de interés me contactas para darte más detalles. **(Envía video de resumen de negocio de 5 minutos)** y dile: en cuánto tiempo crees poder verlo? Si te dice en un día le respondes: o sea que si te escribo mañana ya lo habrás visto verdad? Te dirá que sí y mañana le escribes para preguntarle qué fue lo que más le gustó **(con esto vas a filtrar a las personas realmente interesadas de las que no se van a interesar)**

A las personas que te contesten y te digan que si lo vieron y que fue lo que más les gustó ofréceles:

- Pasar a la presentación: Organiza una sesión 1 a 1 o invítalo a la **presentación de negocios**.

3. Agota tu lista de 100 contactos en tus primeros 30 días y cumple tu objetivo del primer mes (es probable que firmes por lo menos a 5 socios nuevos).

4. Comprométete a 18 meses **(Tienes que darte tiempo para triunfar)**

Sumérgete al crecimiento y desarrollo personal

* Conéctate a las llamadas del sistema de tu compañía (zoom)

* Escucha el audio "El secreto más raro" - Earl Nightingale por 30 días seguidos y aplica lo que aprendas (Spotify).

* El despertador- Alex Dey (Spotify).

* Abre tu tienda- Raphael O'Farrel (Spotify).



**La disciplina tarde o temprano
vencerá a la inteligencia**



GUIÓN DE LLAMADAS

TIP DE LLAMADA

- Urgencia · Valor · Cierre
- Máximo 1 minuto
- Confirmar día / Hora / Lugar

TU: Hola **_nombre_** ¿como estas?

EL/ELLA: Bien, muchas gracias ¿y tú?

TU: Al millón, muchas gracias por preguntar. ¿Estás ocupado/a?

No, dime, ¿qué pasó?

(Si te contesta que sí, le preguntas a qué hora le puedes volver a llamar); si te dice que no está ocupado/a, le dices: "Ok, de todas maneras mi llamada es breve".

TU: Te platico rápido, acabo de abrir un negocio y me preguntaron si conocía gente emprendedora y que le guste el dinero y me acorde de ti, te hago una pregunta, si hubiera una manera de ganar mas dinero aparte de lo que ganas, te interesaría?

(AQUÍ ES IMPORTANTE QUE TE QUEDES EN SILENCIO HASTA QUE TU PROSPECTO/A RESPONDA).

EL/ELLA: Sí claro.

Si la respuesta que te dio es positiva (dijo que si "le interesa")

Aplicar un doble alternativa:

TU: Ok, perfecto necesito verte!! puedes ¿hoy o mañana?



GUIÓN DE LLAMADAS

TIP DE LLAMADA

- Urgencia · Valor · Cierre
- Máximo 1 minuto
- Confirmar día / Hora / Lugar

EL/ELLA: Mañana, por favor.

(Vuelves a aplicar una doble alternativa).

TU: ¿Prefieres por la mañana o por la tarde?

EL/ELLA: Por la tarde, por favor.

TU: ¿Te queda mejor a las 4 o a las 6 pm?

EL/ELLA: 6:00 pm. Por favor.

TU: Perfecto a esa hora te veo, prefieres personalmente o por videollamada?

EL/ELLA: por videollamada esta bien.

perfecto te veo mañana por la tarde a las 6 pm por zoom, te compartire la liga una hora antes.

Terminas la llamada.

Tip: invita a tu patrocinador o Upline para que te apoye con las primeras presentaciones en lo que tu aprendes a presentar tu negocio.



¿CUÁNTO VALE TU TIEMPO?

HAGAMOS CÁLCULOS...

¿Cuánto quiero ganar por año?

\$ _____

¿Eso a cuánto equivale por mes? (dividido entre 12)

\$ _____

¿Y a cuánto por semana? (Dividido entre 4)

\$ _____

¿Y cuánto vale tu día de trabajo?

(Divídelo entre los días que trabajas a la semana)

\$ _____

¿Y cuánto vale tu hora de trabajo?

(Divide el valor del día por la cantidad de horas que normalmente trabajes o quieras trabajar)

\$ _____

¿Valoras realmente tu tiempo y el de los demás?

¡RECUERDA!

El respeto al tiempo es el futuro financiero

SIGAMOS HACIENDO CUENTAS

¿Cuánto gano actualmente?

\$ _____

¿Cuánto ahorro por mes?

\$ _____

¿Y eso a cuánto equivale en un año?

(Multiplica los montos anteriores por 12)

Ganancias \$ _____ X 12 \$ _____

Ahorros \$ _____ X 12 \$ _____

¿Cuántos años de trabajo te quedan hasta que cumplas los 65?

Años de trabajo _____

¿Y cuánto habrás ahorrado hasta que cumplas los 65?

(Multiplica los años restantes por el monto que ahorras cada año)

Ahorros \$ _____ X _____ = \$ _____

¿Te gusta el resultado? _____

¡RECUERDA!

¡Para que las cosas cambien primero tienes que cambiar tú!

¿QUE HACER CON EL DINERO QUE GANAS?

10% Úsalo para pagarte a ti mismo

10% si quieres puedes donarlo a la caridad

20% para gastos de tu día a día

10% Ahorra

50% Invierte

¡Nunca, nunca, nunca prestes dinero!
¡No importa a quién!

¡RECUERDA!



El éxito en tu negocio se basa en la duplicación de esta agenda en toda tu organización, recuerda que es mucho más efectivo ganar el 1% del esfuerzo de 100 personas que el 100% de tu propio esfuerzo

“Los resultados no son garantizados y dependen del esfuerzo individual de cada socio comercial”



Straddacoaching

estrategia de negocios