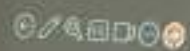


*BIENVENID@S AL  
ENTRENAMIENTO*



*"LIDERAZGO & NEGOCIOS"*



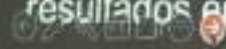
## Dr. Juan Efrain Lara Gómez

MAX  
LEAD

\* En 2017 decide incursionar en el mundo del emprendimiento a través del Network Marketing logrando alcanzar resultados con facturaciones por arriba de los 85 mil dólares al mes, construyendo organizaciones en diferentes países, ayudando a muchas personas a generar ingresos extras en sus tiempos libres, a través de enseñarles liderazgo, negocios inteligentes, finanzas personales e inversiones, con un alto sentido de responsabilidad, disciplina y compromiso.

\* Durante los últimos 7 años se ha seguido preparando en su crecimiento, desarrollo personal y liderazgo, así como en negocios e inversiones con maestros tales como: **Alejandro Saracho, Robert Kiyosaki, Harv Eker, Holton Buggs, Tony Robbins, Joe Vitale, Matti Hemmi, Jaime Lokier, Rafa Alatorre, Andrés La Rotta, Bob Proctor y John C. Maxwell.** Lo que le ha permitido ser formador de Líderes y Equipos de Alto Impacto; compartiendo herramientas y convertirse en Coach y Conferencista Internacional Certificado por Maxwell Leadership.

\* También es Consultor Profesional Independiente con apego al programa Thinking into Results diseñado por Proctor Gallagher Institute para desarrollar personas y mejorar el trabajo en equipo, llevándolos a obtener mayores resultados en diferentes áreas de sus vidas, en sus trabajos y sus negocios.



**LO PRIMERO QUE TIENES QUE HACER...**



**“CAMBIAR TU  
MENTALIDAD”**

**E**

Empleado

**D**

Dueño de Negocio

**A**

Autoempleado

**I**

Inversionista

®

## Tipos de Distribuidores de acuerdo a su mentalidad

### Distribuidor con Mentalidad "E"

- Hace el mínimo.
- No quiere arriesgar.
- No quieren invertir.
- Lo hacen a su manera.
- "Mi gente es diferente, hay que tratarla diferente.
- No quiere tomar responsabilidad de su negocio

### Distribuidor con Mentalidad "A"

- Comienza a invertir un poco más. Invierte en su boleto
- Comienza a tomar Responsabilidad.
- Comienza a dar sus presentaciones.
- Es más proactivo.
- Se pone en servicio.

### Distribuidor con Mentalidad "D"

- Toma 1000% Responsabilidad
- Invierten en boletos.
- Organiza eventos.
- Organiza camiones para los eventos.
- Se enfoca en su Desarrollo Personal y de Liderazgo.
- Duplica

### Distribuidor con Mentalidad "I"

- Invierte en viajar para apoyar a crecer.
- Invierte en tecnología
- Invierte en sus líderes.
- Invierte en su mentalidad todo el tiempo.
- Invierte tiempo en enseñar
- Duplica

**PIENSE Y HÁGASE RICO**

**1**

CAPITULO

**“LOS  
PENSAMIENTOS  
.....SON COSAS”**

CREENCIAS

EXPERIENCIAS

PENSAMIENTOS

RESULTADOS

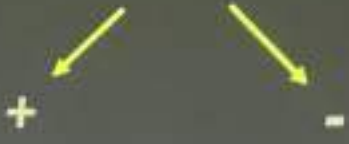
EMOCIÓN/  
SENTIMIENTOS

ACCIONES



CREENCIAS EXPERIENCIAS

PENSAMIENTOS



**PIENSE  
Y HÁGASE RICO**  
EL LEGADO

EMOCIÓN/  
SENTIMIENTOS

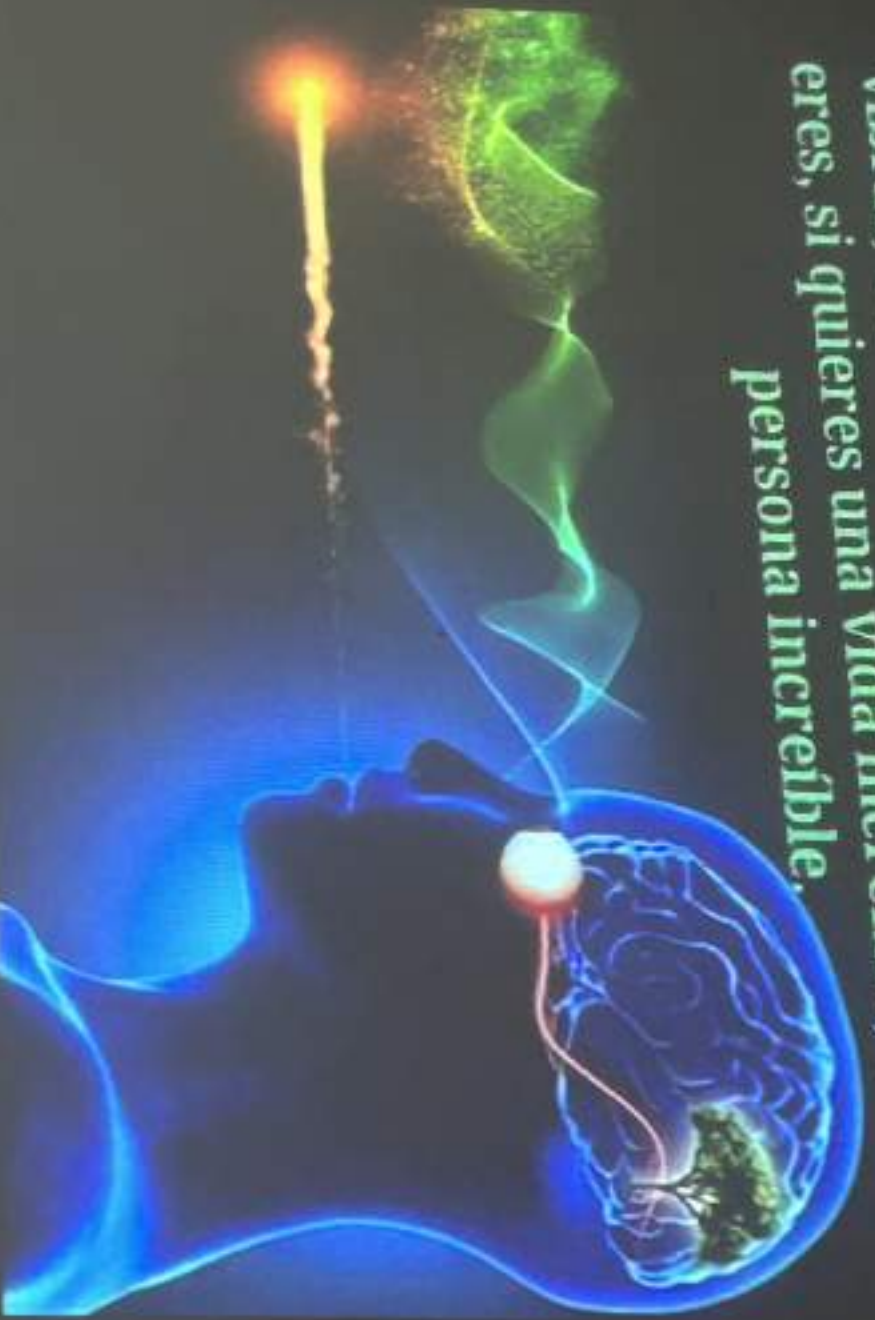


RESULTADOS



ACCIONES

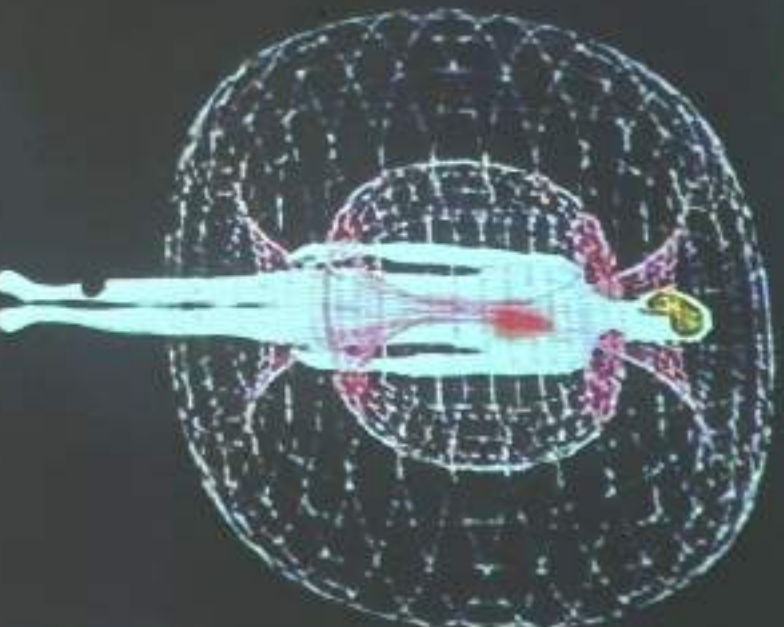
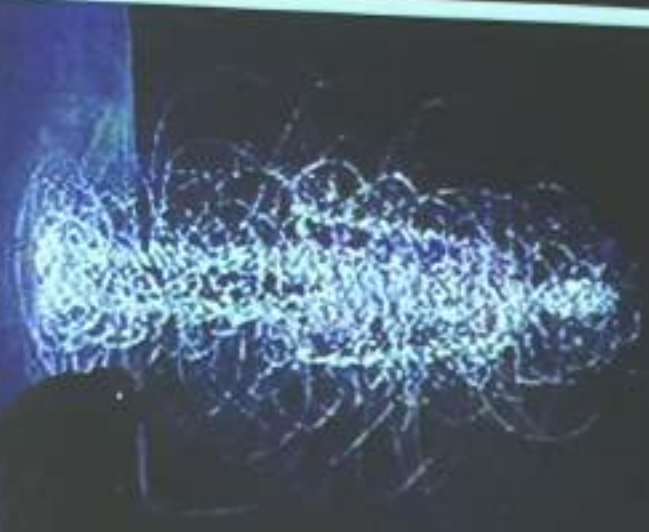
***¡ATRAEMOS LO QUE PROYECTAMOS!  
Cómo piensas sientes, como sientes  
vibras, como vibras atraes. Atraes lo que  
eres, si quieres una vida increíble, sé una  
persona increíble.***



***El universo no entiende ningún idioma,  
entiende frecuencias (INTENCIONES).  
La gente atrae gente similar a ella, por  
lo que si se quiere atraer a alguien  
maravilloso, primero se debe ser***

# ¿CÓMO ESTAS VIBRANDO?

## TU CAMPO ELECTROMAGNETICO



**CUANDO** Criticas, Te Quejas o Condenas,

**CUANDO** Envidias, Tienes Miedos y Preocupaciones,

**CUANDO** Engañas, Juzgas, Degradas,

**CUANDO** Tienes Pensamientos y Sentimientos Negativos para Contigo y Los Demás.

**CUANDO** No Criticas, No Te Quejas,

No Condenas,

**CUANDO** Te Disculpas, Perdonas, Agradeces,

**CUANDO** Amas sin esperar Nada a Cambio,

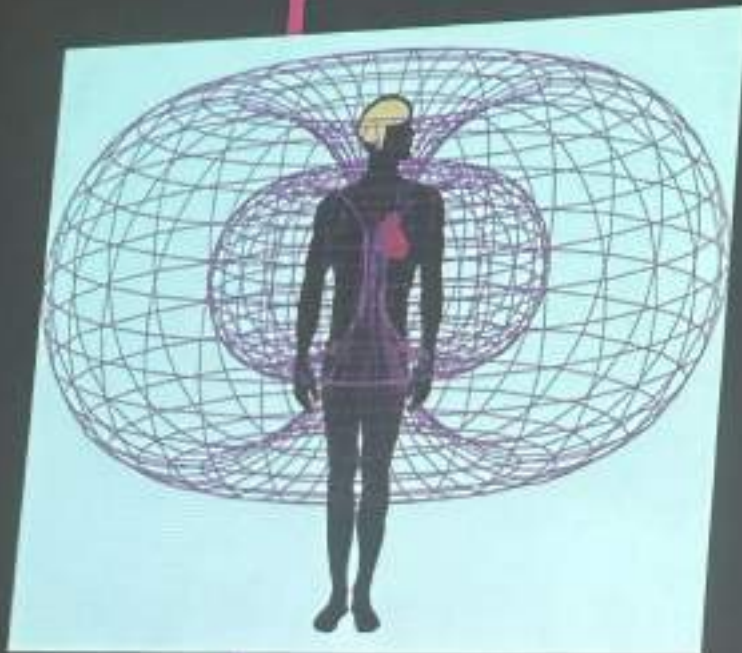
**CUANDO** Das Aprecio Honrado y Sincero,

**CUANDO** Tienes Pensamientos y Sentimientos Positivos, Para Contigo y Los Demás.

**CUANDO** NO MANEJAS TUS EMOCIONES  
CONCIENTEMENTE.

**CUANDO** MANEJAS TUS EMOCIONES  
CONCIENTEMENTE.

# MANIFESTACIÓN CONSCIENTE



## A TRAVÉS DE NUESTRAS EMOCIONES

SINTONIZA LA



FRECUENCIA CORRECTA

## ¿CUÁL ES TU POR QUÉ?

¿Quiero mayor libertad de Decisión, de Tiempo y Financiera?

¿Tengo la calidad de vida que quiero y mi familia merece?

¿Tengo la economía que deseo?

¿Tengo deudas que quiero saldar?

¿Cuánto tiempo podría vivir si pierdo mi empleo?

¿Tengo algún viaje o sueño pendiente por cumplir?

¿Tengo los ahorros que quiero para disfrutar mi vejez?

En una situación de enfermedad, emergencia, accidente o desastre natural...¿tengo los recursos para poder afrontarlo?



**OBSESIÓNATE CON EL DIAMANTE**

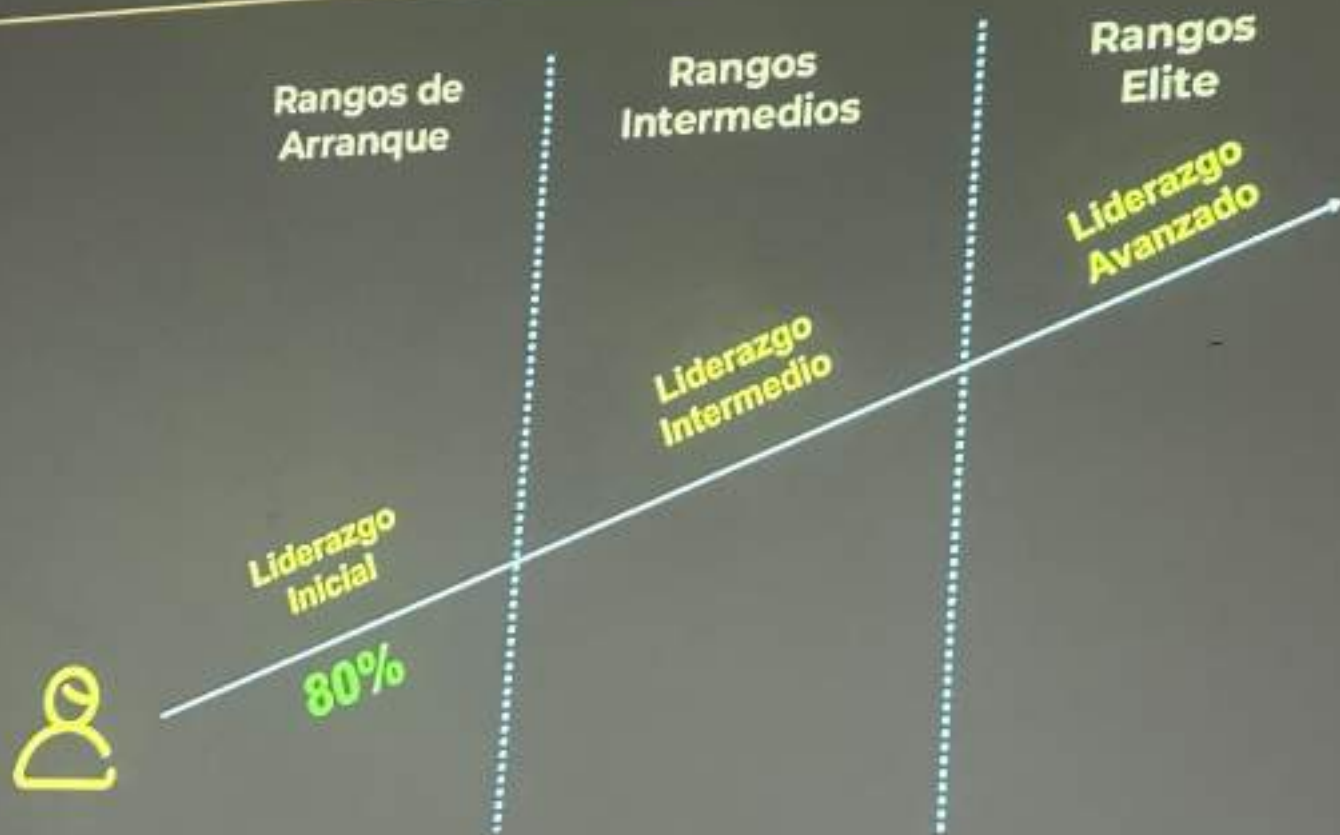


*Diamond*

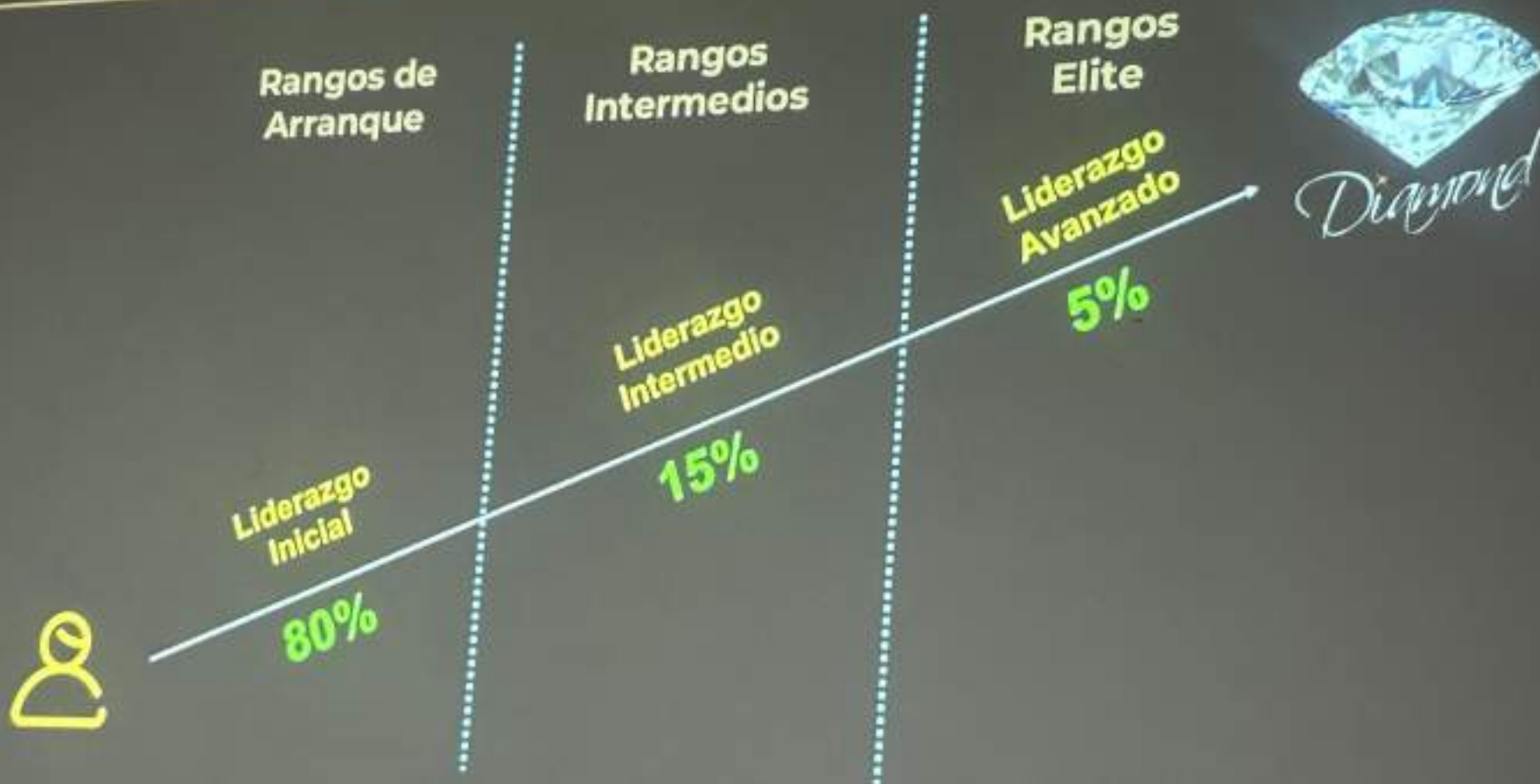
# DISTRIBUCIÓN DE LIDERAZGO E INGRESOS



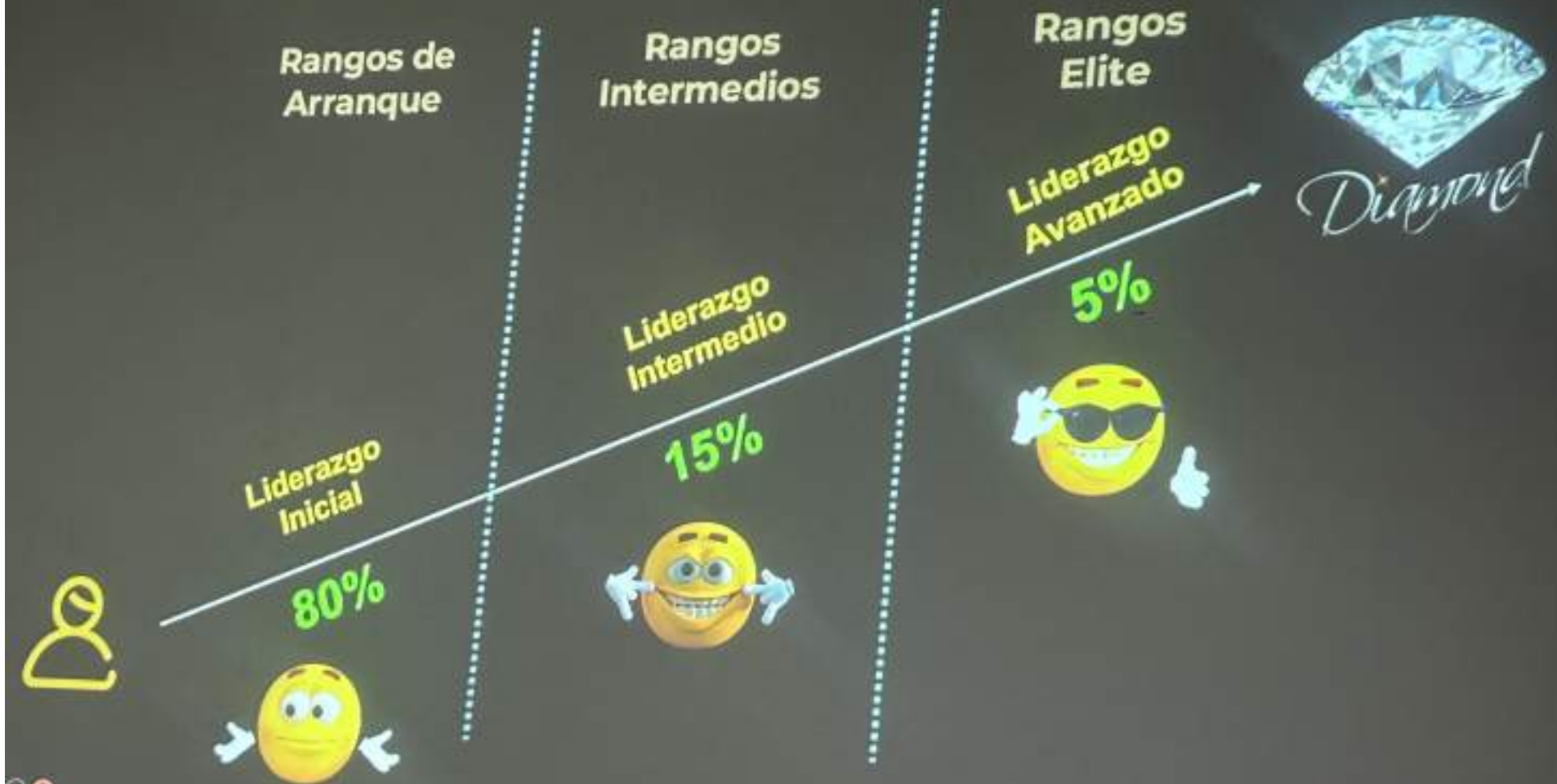
# CARRERA EMPRESARIAL EN VITAL HEALTH



# CARRERA EMPRESARIAL EN VITAL HEALTH



# CARRERA EMPRESARIAL EN VITAL HEALTH



# PIENSE Y HÁGASE RICO

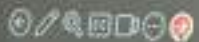
# 1

PILAR

**“DESEO”**

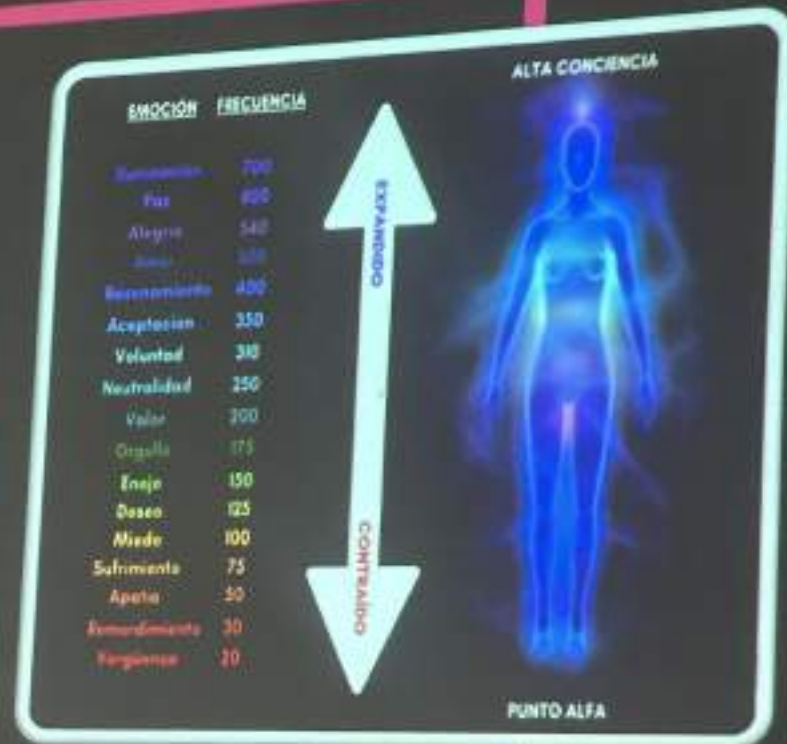
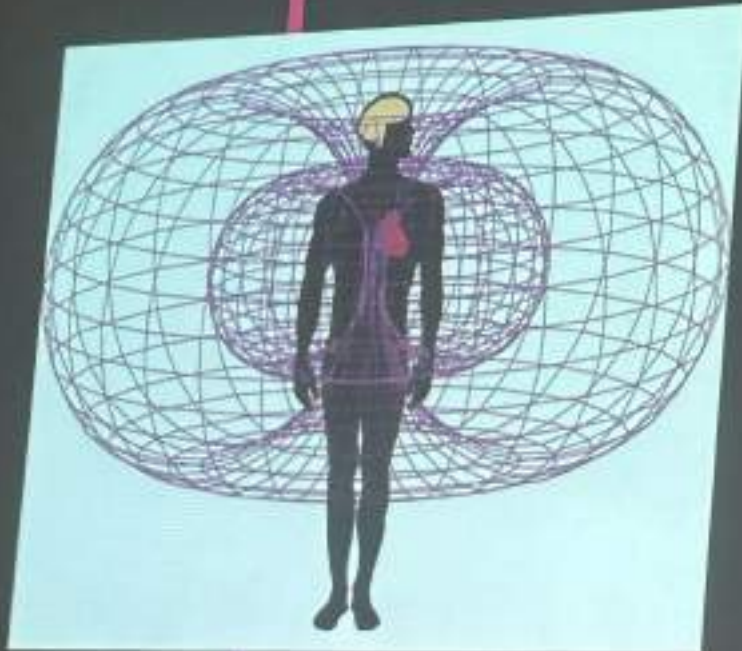
El punto de partida de todo logro

*“Primer paso hacia la riqueza”*



**PIENSE  
Y HÁGASE RICO**

# MANIFESTACIÓN CONSCIENTE



## A TRAVÉS DE NUESTRAS EMOCIONES

SINTONIZA LA



FRECUENCIA CORRECTA

## ¿CUÁL ES TU POR QUÉ?

¿Quiero mayor libertad de Decisión, de Tiempo y Financiera?

¿Tengo la calidad de vida que quiero y mi familia merece?

¿Tengo la economía que deseo?

¿Tengo deudas que quiero saldar?

¿Cuánto tiempo podría vivir si pierdo mi empleo?

¿Tengo algún viaje o sueño pendiente por cumplir?

¿Tengo los ahorros que quiero para disfrutar mi vejez?

En una situación de enfermedad, emergencia, accidente o desastre natural...¿tengo los recursos para poder afrontarlo?



**OBSESIÓNATE CON EL DIAMANTE**

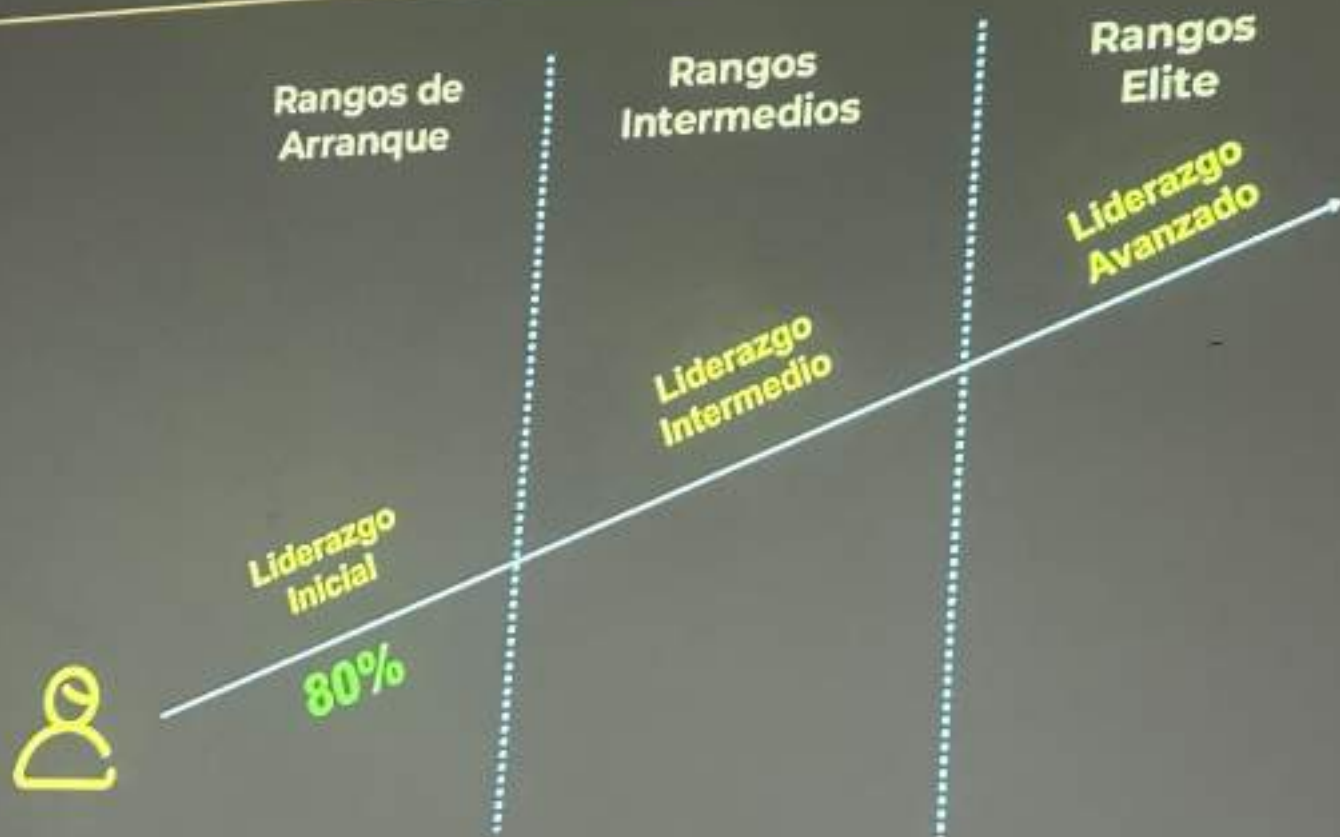


*Diamond*

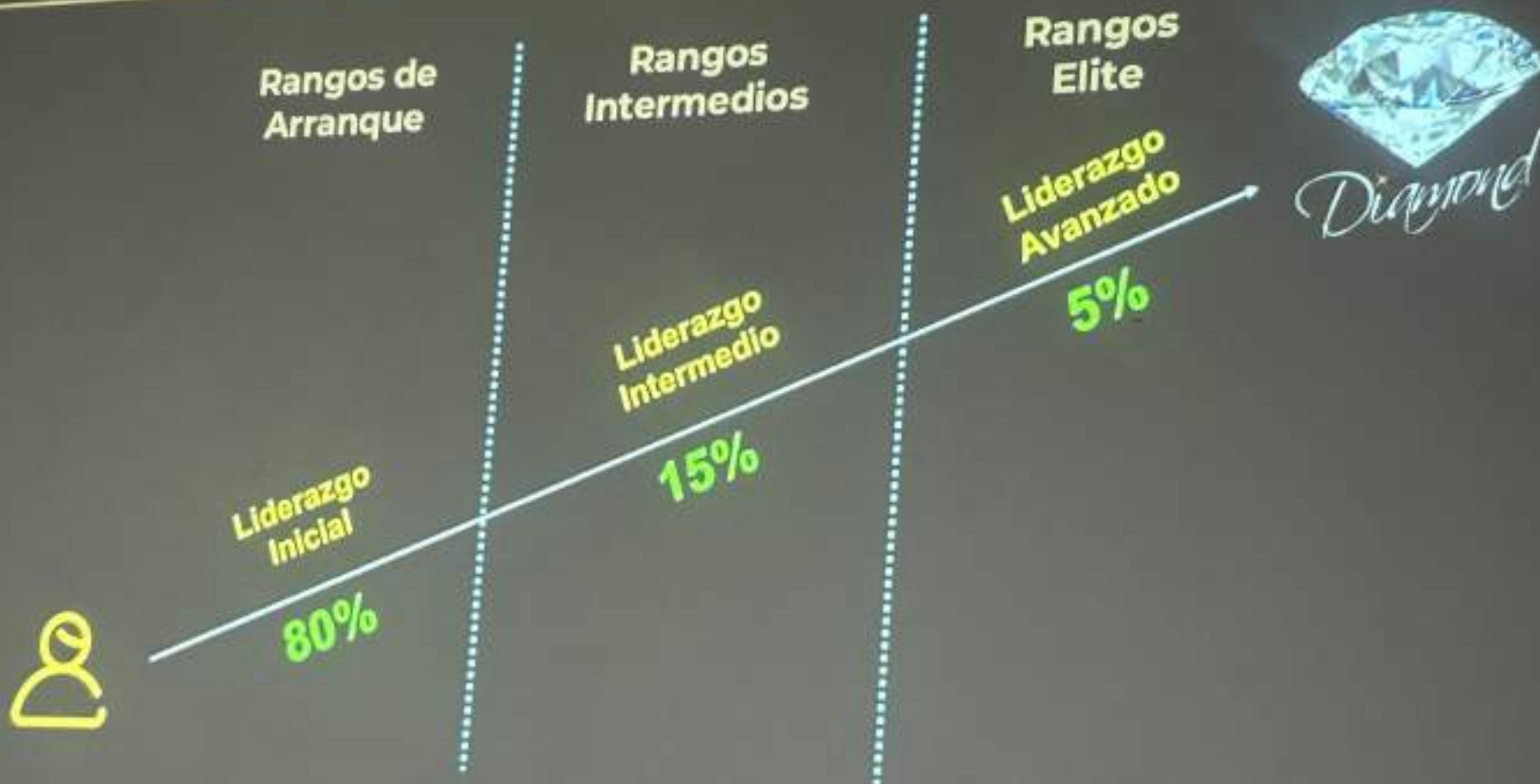
# DISTRIBUCIÓN DE LIDERAZGO E INGRESOS



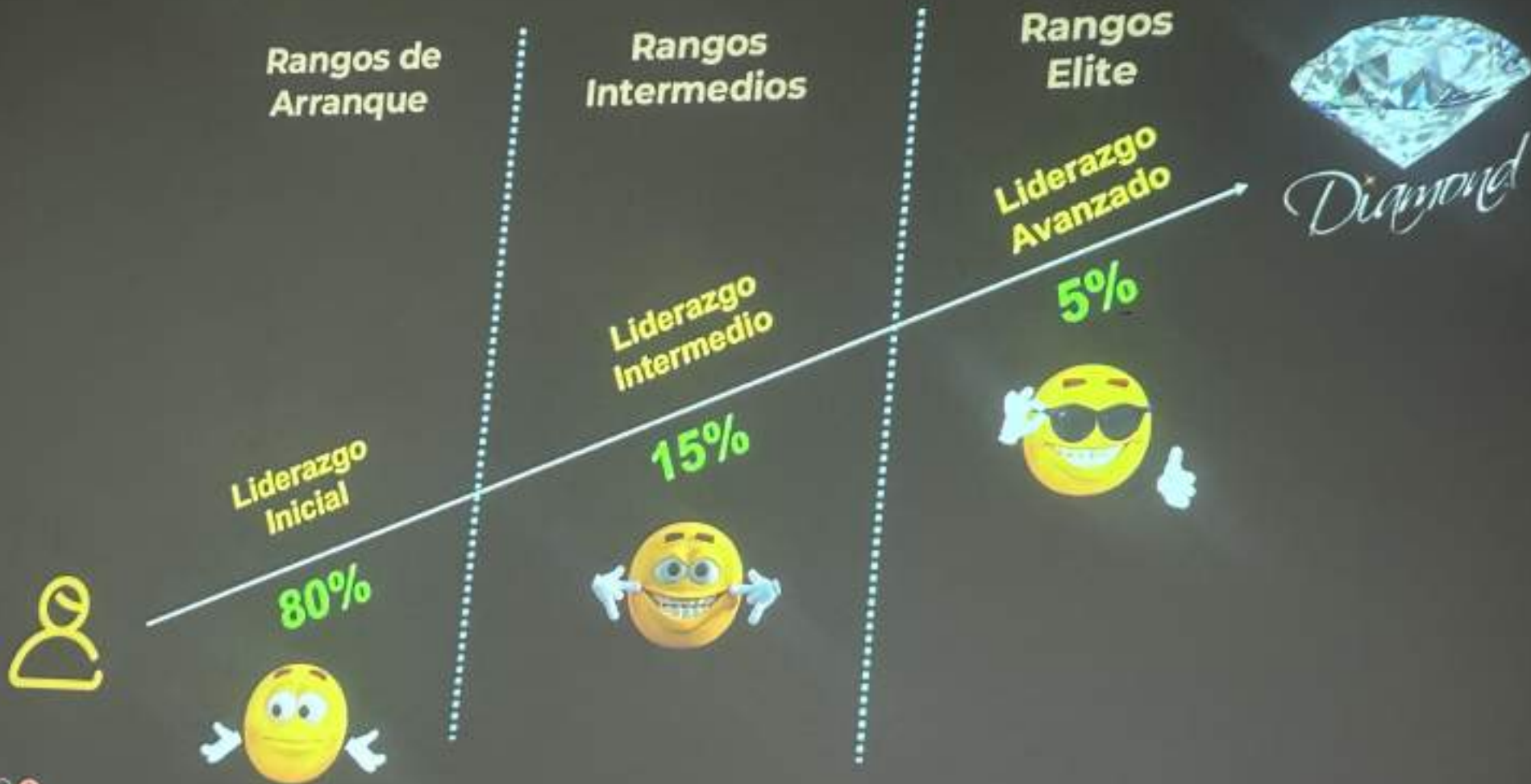
# CARRERA EMPRESARIAL EN VITAL HEALTH



# CARRERA EMPRESARIAL EN VITAL HEALTH



# CARRERA EMPRESARIAL EN VITAL HEALTH



# PIENSE Y HÁGASE RICO

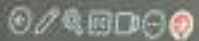
# 1

PILAR

**“DESEO”**

El punto de partida de todo logro

*“Primer paso hacia la riqueza”*



**PIENSE  
Y HÁGASE RICO**

## 6 PASOS PARA CONVERTIR LOS DESEOS EN ORO

---

# 1

### PASO:

Determine la cantidad exacta de dinero que desea. No basta con decir “Quiero mucho dinero”. Sea específico en la cantidad.

**PIENSE  
Y HÁGASE RICO**  
THE SIMPLICITY METHOD

# 6 PASOS PARA CONVERTIR LOS DESEOS EN ORO

---

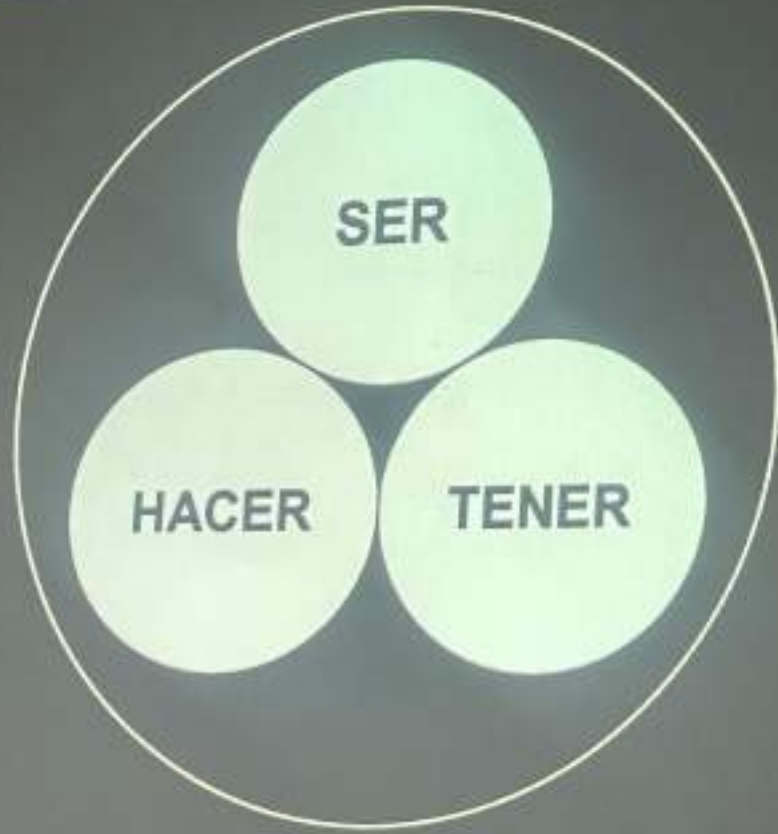
## PRIMERO

DEFINE LA CANTIDAD EXACTA DE DINERO

|  |
|--|
|  |
|  |
|  |
|  |

**PIENSE  
Y HÁGASE RICO**  
THINK AND RICH

**¿EN QUÉ PERSONA TE TIENES QUE CONVERTIR?**



**PIENSE  
Y HÁGASE RICO**  
EL LEGADO

## 6 PASOS PARA CONVERTIR LOS DESEOS EN ORO

---

# 2

**PASO:**

**Determine exactamente lo que está dispuesto a dar a cambio por el dinero que desea.**

**PIENSE  
Y HÁGASE RICO**  
INTELIGENTE

PIENSE  
Y HAGASE RICO

# MASTERMIND



PILAR  
DESEO ARDIENTE

Imprime este documento, cierra los ojos, visualiza lo que quieras y escribe lo que desees.

## 6 PASOS PARA TRANSFORMAR EL DESEO EN ORO

**1** Establezca en su mente la cantidad exacta de dinero que desea. No es suficiente decir: "Quiero mucho dinero". Píense específicamente en una cantidad (hay una razón psicológica para esta especificación, que será explicada en el capítulo siguiente).

**2** Determine exactamente qué lo que dará a cambio del dinero que embolona. (No existe conseguir algo a cambio de nada).

**3** Fije una fecha concreta en la que quiera disponer de ese dinero.

**4** Cree un plan definido para llevar adelante su deseo y empiece inmediatamente, esté o no preparado para ello, a poner el plan en acción.

**5** Escriba una declaración clara y sencilla en la que haga constar la cantidad de dinero que quiere conseguir, el tiempo límite para su adquisición, lo que pretende dar a cambio, y describa claramente el plan a través del cual pretende conseguirlo.

**6** Lea su escrito en voz alta dos veces al día, una antes de retirarse a descansar y otra al levantarse por la mañana, mientras lo lee, preciso que vea y se sienta ya en posesión del dinero.

# 6 PASOS PARA CONVERTIR LOS DESEOS EN ORO

## SEGUNDO

¿QUÉ VAS A DAR A CAMBIO?

|  |
|--|
|  |
|  |
|  |
|  |
|  |

**PIENSE  
Y HÁGASE RICO**  
DE SU MENTE

# 6 PASOS PARA CONVERTIR LOS DESEOS EN ORO

---

## SEGUNDO

- **Agradecer por todo lo que tengo y por lo que viene, orar o meditar todos los días**
- **Estoy dispuesto a estudiar y trabajar 4-6 horas diarias invirtiendo mi tiempo en aprender y desarrollar con éxito mi negocio, escaneado y dando presentaciones**
- **Dejar de ver Netflix, leer libros y escuchar audiolibros 60 minutos al día**
- **Aplicar de inmediato todo este conocimiento nuevo para el logro de mi propósito bien definido**
- **Conectarme a las llamadas de mentorías con mis líderes y del corporativo**
- **Asistir a todos los eventos para seguir aprendiendo en cómo crecer mi negocio y mantenerme conectado 100% al sistema durante 18 meses continuos para desarrollar habilidades como terapeuta, networker y empresario, hasta alcanzar mi Libertad Financiera**

**PIENSE  
Y HÁGASE RICO**  
EL MUNDO EN UN PASO

## 6 PASOS PARA CONVERTIR LOS DESEOS EN ORO

---

# 3

**PASO:**

**Establezca una fecha definitiva en la que intente poseer el dinero que desea.**

**PIENSE  
Y HÁGASE RICO**  
DE LA LEYENDA

## 6 PASOS PARA CONVERTIR LOS DESEOS EN ORO

---

# 4

**PASO:**

**Forme un plan bien definido para realizar sus deseos y comience enseguida, esté preparado o no, a poner en práctica su plan.**

**PIENSE  
Y HÁGASE RICO**  
EL SECRETO

# 6 PASOS PARA CONVERTIR LOS DESEOS EN ORO

---

## CUARTO

ELABORA UN PLAN

| ELABORA UN PLAN |
|-----------------|
|                 |
|                 |
|                 |
|                 |

**PIENSE  
Y HÁGASE RICO**  
CON EL CAYO

# **6 PASOS PARA CONVERTIR LOS DESEOS EN ORO**

## **CUARTO**

- **Hacer una lista muy amplia de contactos y realizar llamadas para compartirles una oportunidad de cómo pueden mejorar su calidad de vida**
- **Entrar y estudiar de lunes a sábado las sesiones de Ventas, Liderazgo, Network Marketing y a las capacitaciones en el uso de los productos**
- **Dar presentaciones y ofrecer los productos y servicios de mi negocio**
- **Contactar 2-5 personas diarias y escanear todos los días a mis prospectos**
- **Apoyar a mis nuevos socios en sus arranques de negocio y seguimientos para que generen entre \$20,000 a \$100,000 pesos en sus tiempos libres**
- **Conectar a mis prospectos a las presentaciones (en línea y presenciales)**
- **Asistir a todos los cursos, entrenamientos y eventos de negocios para seguir aprendiendo a cómo lograr mi Libertad Financiera**

## 6 PASOS PARA CONVERTIR LOS DESEOS EN ORO

**PIENSE  
Y HÁGASE RICO**

**5**

### **PASO:**

**Escriba una declaración clara y concisa sobre la cantidad de dinero que piensa usted tener, exponga lo que trata de dar a cambio por ese dinero y describa claramente el plan mediante el cual lo acumulará.**

# 6 PASOS PARA CONVERTIR LOS DESEOS EN ORO

## QUINTO

ESCRIBE TU DECLARACIÓN

|  |
|--|
|  |
|  |
|  |
|  |

**PIENSE  
Y HÁGASE RICO**  
CON ENRIQUE GARCÍA

# 6 PASOS PARA CONVERTIR LOS DESEOS EN ORO

## QUINTO

Me siento feliz y agradecid@ ahora que Yo Juan Efrain Lara Gómez, soy Diamante en Vital Health, compartiendo Healy con mínimo 50 personas y ayudando a 15 personas a ganar entre \$5,000 y \$100,000 pesos en sus tiempos libres.

Gracias a ello tengo en mi poder mínimo \$100,000 pesos disponibles para mí, hoy 30 de Junio del 2024, esto o algo mejor; los cuales me sirven para... pagar las anualidades de las colegiaturas de mis hijos, viajar de vacaciones con mi familia, reinvertir en mi negocio, diversificar en más fuentes de ingresos, comprar otro auto, etc.

A cambio de ello estoy dispuest@ a dedicar 6-8 horas diarias invirtiendo mi tiempo en estudiar todos los días los Módulos de Healy, Network Marketing, Ventas y Liderazgo, enseñarles a mis socios cómo generar ingresos extras desarrollando este negocio, realizar una lista muy amplia de prospectos y hacer llamadas de invitación, dar presentaciones, apoyar a mis nuevos socios con sus seguimientos, leer libros, escuchar audiolibros, aplicar de inmediato todo este conocimiento para el logro de mi definido propósito, acudir con invitados a todas las presentaciones presenciales y en línea, conectarme a las llamadas de mentorías con nuestros líderes & del corporativo, asistir a todos los eventos para seguir creciendo mi negocio y mantenerme conectado 100% al sistema durante 18 meses continuos o hasta alcanzar mi Libertad Financiera.

# 6 PASOS PARA CONVERTIR LOS DESEOS EN ORO

## QUINTO

Me siento feliz y agradecid@ ahora que Yo Juan Efrain Lara Gómez, soy Diamante en Vital Health, compartiendo con mínimo 50 personas y ayudando a 15 personas a ganar entre \$5,000 y \$100,000 pesos en sus tiempos libres.

Gracias a ello tengo en mi poder mínimo \$100,000 pesos disponibles para mí, hoy 30 de Junio del 2024, esto o algo mejor; los cuales me sirven para... pagar las anualidades de las colegiaturas de mis hijos, viajar de vacaciones con mi familia, reinvertir en mi negocio, diversificar en más fuentes de ingresos, comprar otro auto, etc.

A cambio de ello estoy dispuest@ a dedicar 6-8 horas diarias invirtiendo mi tiempo en estudiar todos los días, Network Marketing, Ventas y Liderazgo, enseñarles a mis socios cómo generar ingresos extras desarrollando este negocio, realizar una lista muy amplia de prospectos y hacer llamadas de invitación, dar presentaciones, apoyar a mis nuevos socios con sus seguimientos, leer libros, escuchar audiolibros, aplicar de inmediato todo este conocimiento para el logro de mi definido propósito, acudir con invitados a todas las presentaciones presenciales y en línea, conectarme a las llamadas de mentorías con nuestros líderes & del corporativo, asistir a todos los eventos para seguir creciendo mi negocio y mantenerme conectado 100% al sistema durante 18 meses continuos o hasta alcanzar mi Libertad Financiera.

## 6 PASOS PARA CONVERTIR LOS DESEOS EN ORO

---

6

### **PASO:**

Lea su declaración escrita en voz alta dos veces al día, una antes de retirarse por la noche y otra después de levantarse por la mañana. Al mismo tiempo que lee..., vizualice, sienta y crea que ya está en posesión de ese dinero.

# 6 PASOS PARA CONVERTIR LOS DESEOS EN ORO

## SEXTO

### LÉE TU DECLARACIÓN 2 VECES AL DÍA

*De preferencia de pie*

*Viéndose frente al espejo*

*Hágalo en voz alta y sintiendo cada palabra que va diciendo*

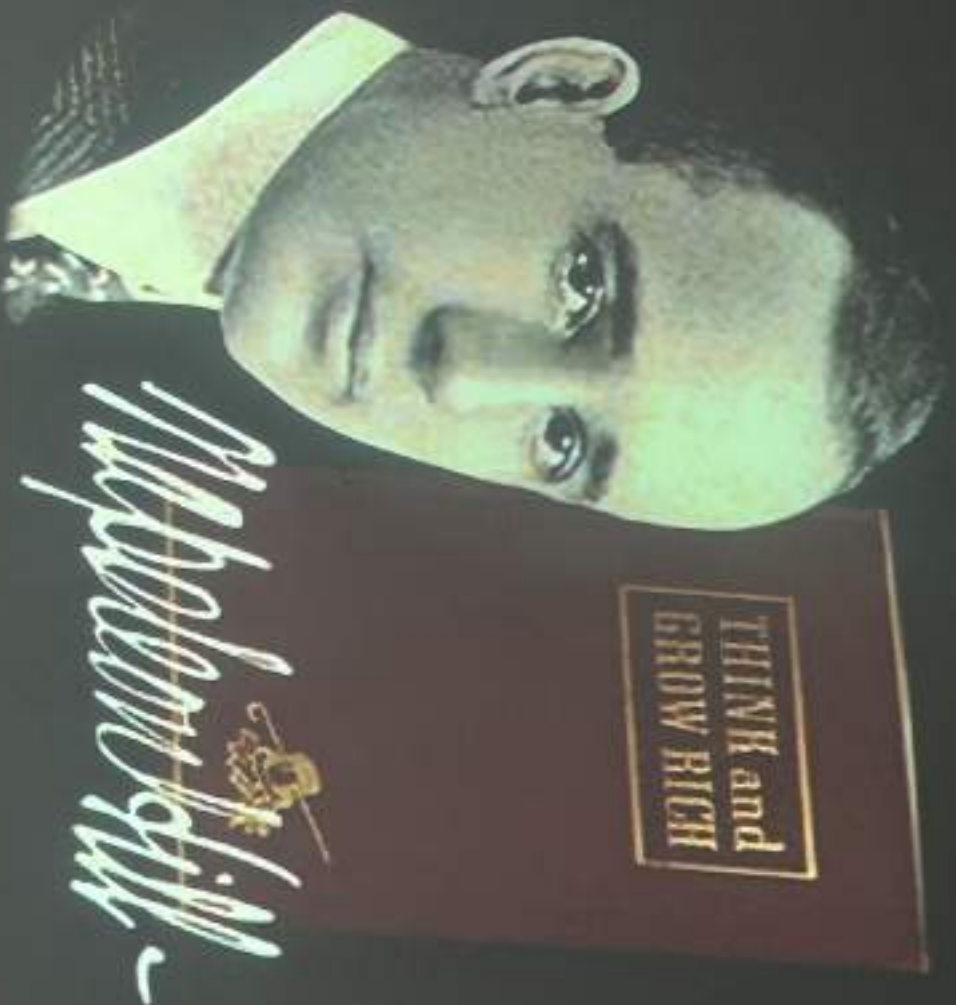
*Visualizándose en posesión de ese dinero, rango, etc. que desea obtener*

**PIENSE  
Y HÁGASE RICO**  
L. L. LEONARDI

EN LA VIDA NO OBTIENES LO QUE QUIERES...  
OBTIENES LO QUE VISUALIZAS



HARVARD  
UNIVERSITY



**“Lo que la mente del hombre puede crear,  
lo puede crear”**

# TEN CUIDADO CON LO QUE DESEAS



- Quiero una pareja que me mire sólo a mí
- Que desayune, coma y cene conmigo
- Que siempre duerma a mi lado
- Que cuando se levante sea lo primero que vea y que agarre
- Que siempre me hable al oído
- Que viaje conmigo a cualquier lado
- Que me entere de todo a través de él
- Que yo sea su única confidente
- Que nunca me deje sola y me lleve a todas partes con él
- Que sea tanta la atracción que si se me pierde por un minuto, me desespere y salga de inmediato a buscarlo

Y ¡ZAZ!...



**PIENSE  
Y HÁGASE RICO**

# PIENSE Y HÁGASE RICO

# 3

CAPITULO

“FE”

Visualización y creencia en la consecución del deseo

*“Segundo paso hacia la riqueza”*

**PIENSE  
Y HÁGASE RICO**  
CON ENRIQUE COLOTTI

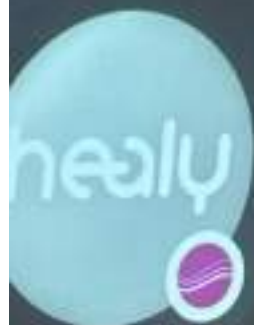
## **FÓRMULA DE LA CONFIANZA EN UNO MISMO**

1. Sé que tengo la capacidad de conseguir el objetivo de mi definido propósito en la vida; por lo tanto, exijo de mí mismo una acción persistente y continua hasta su logro. Desde este momento prometo dedicar todos mis esfuerzos a tal acción.
2. Me doy perfecta cuenta de que los pensamientos dominantes de mi mente eventualmente se traducirán en una acción exterior y física y que se transformarán gradualmente en una realidad física; por consiguiente, concentraré mis pensamientos durante treinta minutos diarios en la tarea de pensar en la persona que intento ser, creando así en mi mente una clara imagen mental.
3. Sé que mediante el principio de la autosugestión cualquier deseo que sostenga con persistencia en mi mente eventualmente buscará su expresión mediante algún sistema práctico de obtener el objetivo; en consecuencia, dedicaré diez minutos diarios a exigir de mí mismo el desarrollo de la autoconfianza.
4. He escrito claramente una descripción de mi "definido objetivo en la vida" y nunca dejaré de leerlo hasta que se haya desarrollado la suficiente confianza en mí mismo con respecto a su logro.
5. Me doy cuenta de que ninguna clase de riqueza o posición puede sostenerse por mucho tiempo si no tienen como base la verdad y la justicia; de manera que no realizaré acto alguno que no beneficie a todos los que en él tomen parte. Alcanzaré el éxito atrayendo hacia mí las fuerzas que deseo usar y la cooperación de otras personas. Induciré a otros a que me sirvan a causa de mi deseo de servirles también a ellos. Suprimiré todo odio, envidia, celos, egoísmo y cinismo, desarrollando en mí el amor hacia toda la humanidad, porque sé que una actitud negativa hacia los demás jamás puede traerme el éxito.
6. Firmaré debajo de esta fórmula, la aprenderé de memoria y la repetiré en voz alta una vez al día, con plena fe de que gradualmente influirá en mis pensamientos y acciones en forma tal, que llegaré a ser una persona segura de sí misma y próspera en todo sentido.



## Definición de Sistema

Es un **mapa** que nos indica cómo conseguir el **éxito** en **Healy** y contiene toda la **información** que necesitas saber, para tener la mayor **claridad** posible acerca del **destino** (la Visión), pero también del **camino** (qué hacer para alcanzar esa Visión).



ENTRENAMIENTOS

ARRANQUE & LANZAMIENTO

HERRAMIENTAS DE CONSTRUCCIÓN

RETOS PARA MEJORAR TU VIDA

EVENTOS (PRESENCIALES O EN LÍNEA)

ATENCIÓN AL CLIENTE Y AL SOCIO

BACK OFFICE / PÁGINA WEB / REDES SOCIALES

# CONVIÉRTETE EN UN PROFESIONAL

ERIC WORRE

GO  
PRO

7 PASOS PARA CONVERTIRSE EN UN  
PROFESIONAL DEL  
MERCADERO EN RED

LPH

CONTACTAR

INVITAR

PRESENTAR

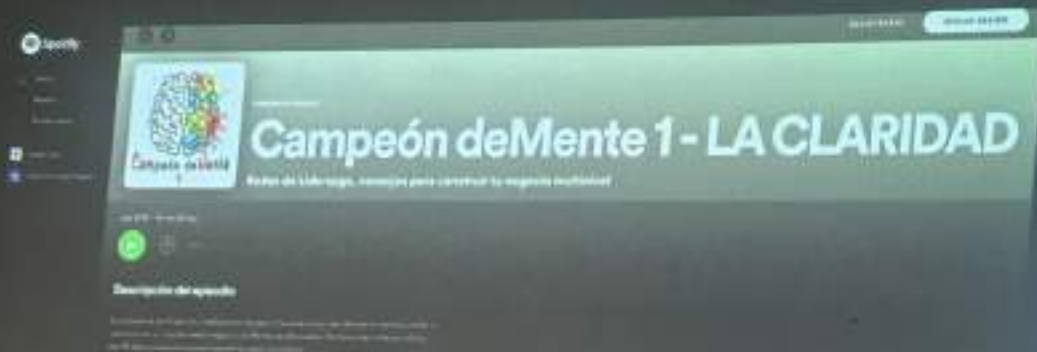
SEGUIMIENTO

CERRAR / APERTURA NUEVO NEGOCIO

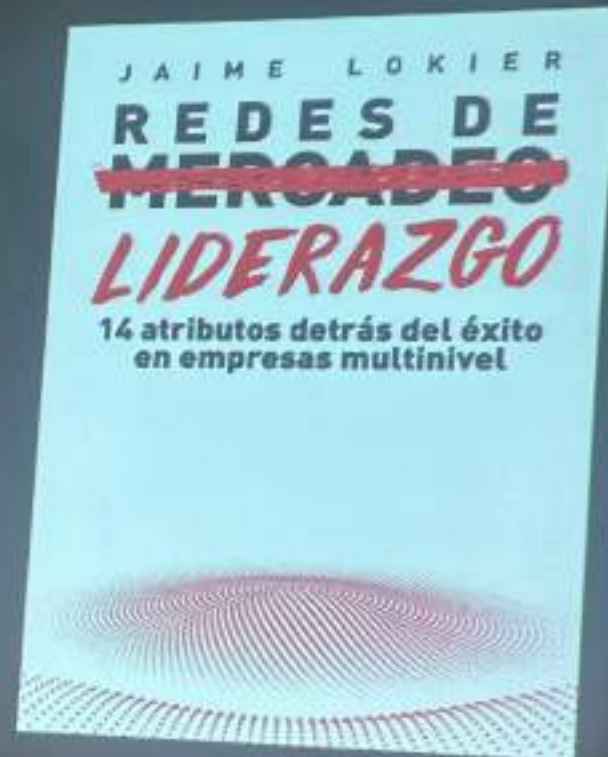
ARRANCAR Y LANZAMIENTO A SOCIOS

PROMOVER Y ASISTIR A TODOS LOS EVENTOS

# CONVIÉRTETE EN UN PROFESIONAL



<https://open.spotify.com/episode/2ecWWZZfc6T82k1dsZj1WG?si=plrKJHYJSCaVysVaEuxEg>



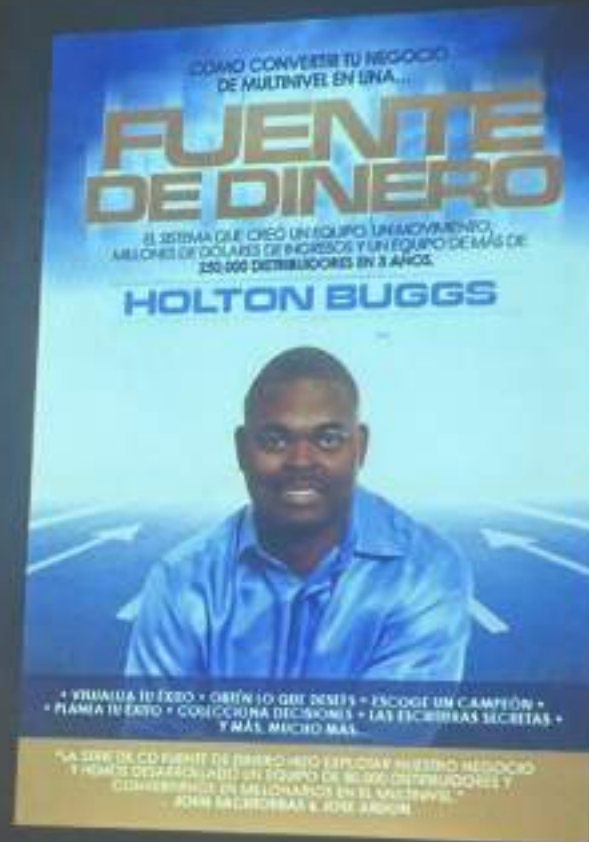
# CONVIÉRTETE EN UN PROFESIONAL

Manual de Operaciones  
de tu Negocio

La Fuente  
de Dinero



CEO Holton Buggs

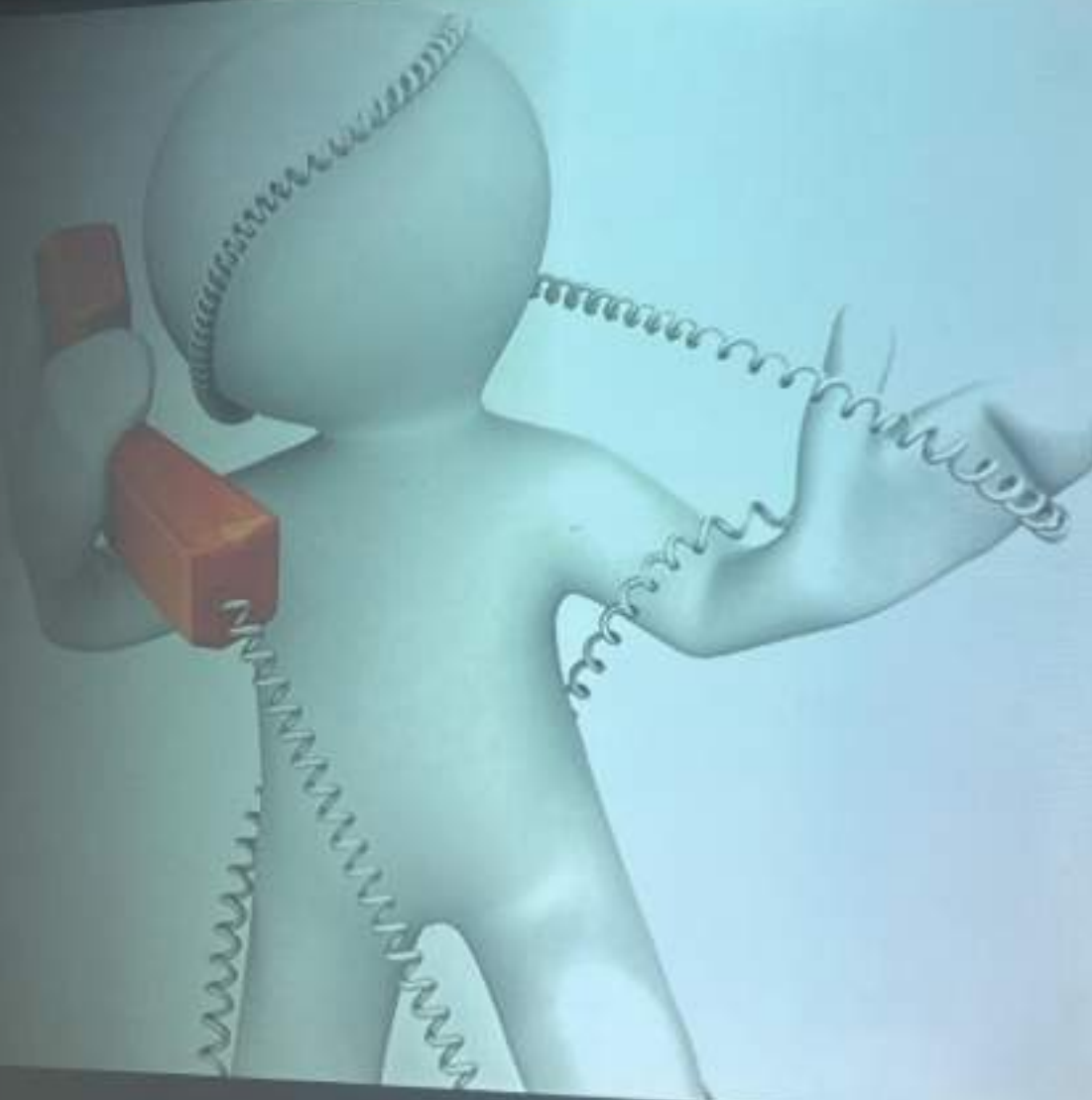


# ¿CÓMO HACER UNA LLAMADA DE INVITACIÓN EFECTIVA?

---

**"LLAMADA DE INSPIRACIÓN"**

*Dr. Efraín Lara*





**LISTA DE CONTACTOS**

**PLAN DE ACCIÓN DE 90 DÍAS**

**AGENDA (CALENDARIO)**

**KID PRESENTACIONES**

**MÉTODO DE OPERACIÓN DIARIO (BITÁCORA)**

# ELABORA UNA LISTA DE 500 CONTACTOS

---

## Clasifica tu lista:

- Emprendedores (4 marcas)
- Familiares y Amigos Locales
- Familiares y Amigos Foráneos
- Pacientes
- Terapeutas Holísticos
- Coach en Salud & Productividad
- Conocidos y Desconocidos
- Redes Sociales
- Personas Referidas
- Contactos en Frío

# LLAMADA DE INVITACIÓN

---

Objetivo de la llamada: Obtener un Sí o un No

Recomendación de la llamada:

- ✓ Mentalidad correcta
- ✓ Hacerla de pie
- ✓ Duración de 60 segundos



# LLAMADA DE INVITACIÓN

---

**Objetivo de la llamada: Obtener un Sí o un No**

**Recomendación de la llamada:**

- ✓ **Mentalidad correcta**
- ✓ **Hacerla de pie**
- ✓ **Duración de 60 segundos**

**Características de la llamada:**

- ✓ **Sentido de urgencia**
- ✓ **Compartir la oportunidad**
- ✓ **Quitar la oportunidad**



# LLAMADA DE INVITACIÓN

- **Hola \_\_\_\_\_** buenos días, soy \_\_\_\_\_, ¿tienes un minuto? **Sí**
  - **No:** *No te preocupes, te llamo más tarde porque es importante lo que tengo que decirte.*
- Te llamo rapidísimo porque voy a... **-entrar a una reunión, al banco, a consulta, etc.-**, pero no quise dejar de marcarte.
- **Acabo de colgar con un amigo empresario, quien va a expandir su negocio aquí en la zona y me preguntó si conocía a 2 personas emprendedoras y que quieran generar ingresos extras en sus tiempos libres.**
- Obviamente la primera persona ¡Soy Yo! y la siguiente persona que se me vino a la mente eres tú, pero te pregunto: ¿Tú estás conforme con lo que ganas? **No.** ¿Te interesaría diversificar tus fuentes de ingresos? **Sí.**
- **¡Perfecto!, nos vamos a conectar hoy a las 7:00 p.m. por Zoom, en cuanto tenga el link te lo envío.**
- **Pero dime ¿de qué se trata?.**
- **No lo sé, precisamente para eso nos vamos a conectar a las 7:00 p.m. por Zoom para tener los detalles, pero confirmame si realmente estás interesad@ en ganar dinero extra, sino para darle la oportunidad a alguien más.**
- ¿Te espero verdad? **Sí** ¡Excelente!, en cuanto tenga el link te lo envío. ¡Saludos!

## **PREGUNTAS PARA DESPERTAR LA CURIOSIDAD**

---

- ¿Tu ingreso o tu trabajo se han visto afectados por la contingencia?
- ¿Tienes un Plan B para garantizar que tu familia esté bien?
- Si hubiera una forma de ganar dinero desde tu casa, ¿te interesaría saber cómo?
- Si pudieras ganar dinero, desde casa por internet, sin interferir con lo que haces, ¿Te gustaría tener más información?
- Un grupo de inversionistas están buscando dar una oportunidad a personas indicadas para tener su propia franquicia digital, ¿Te gustaría saber si calificas?
- No puedo prometerte nada, pero si hubiera una oportunidad de ganar dinero desde casa, ¿Estarías dispuesto a tomarte 30 minutos para evaluar la información?

## PERFIL DEL PROSPECTO

### EMPRESARIO:

- Acabo de conocer a unos empresarios muy exitosos como tú y traen un proyecto enorme, pero yo no tengo la experiencia que tú tienes y me gustaría que me apoyaras a evaluarlo. ¿Te podrías conectar a una presentación por zoom?
- Imagina que una compañía estuviera a punto de hacer una disrupción en la industria de salud y bienestar de más de 100 millones de dólares en 5 años, de la misma manera que lo hicieron Uber, Amazon, Airbnb, Google, Spotify, Waze y Netflix; ¿Te interesaría conocer más sobre esta oportunidad?

### LÍDER DE NETWORK MARKETING:

- Sé que eres una persona de éxito en la Industria de Redes de Mercadeo. Estamos en el momento oportuno de posicionamiento de líderes. Tan sólo en los últimos 2 años tenemos presencia en México, la compañía diseñó un concepto donde estamos evolucionando la industria de Network Marketing y del Bienestar Integral y eso nos ha llevado a tener más de 200 mil clientes en todo el México. Acabamos de abrir USA y tan solo el mes pasado se generaron ventas de más de 100,000 USD y se han repartido el 35% de comisiones. Me gustaría saber si estás abierto a evaluar esta oportunidad con la que generaremos de manera residual ingresos de 100,000 mil dólares al mes en un año tan solo en nuestro país y USA, más lo que se acumule por la apertura de más países en América Latina.